



Die NRI Medizintechnik GmbH ist ein Tochterunternehmen der international tätigen und als Familienunternehmen geführten Unternehmensgruppe SOS Oxygène (Frankreich). Seit über 35 Jahren steht der Name NRI Medizintechnik GmbH für Qualität, Fachkompetenz und Zuverlässigkeit bei der Versorgung von Patienten mit medizintechnischen Produkten und Serviceleistungen. Zu unseren Produktschwerpunkten zählen die Versorgungsbereiche: Heimbeatmung, Atem- und Sauerstofftherapie, Schlafdiagnostik und Schlaftherapie Schmerz- und Infusionstherapie, Patientenmonitoring, Monitoring für Säuglinge und die Notfallmedizin.

Zur Realisierung unserer schnell wachsenden Aktivitäten in den oben angeführten Versorgungsbereichen suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt in **Bayern**

Außendienstmitarbeiter Vertrieb Sauerstoff (m/w/d)

Das bieten wir Ihnen:

- Ein Arbeitsumfeld in einer familiengeführten Unternehmensgruppe, welches durch Offenheit und Leidenschaft geprägt ist
- Die Förderung von Fähigkeiten und Potentialen
- Ein Gehaltspaket mit attraktiven Bonusmodell sowie Sozialleistungen
- Einen Firmen-PKW auch zur privaten Nutzung
- Individuelle und flexible Arbeitszeitgestaltung vom Home-Office aus
- Mitglied einer patienten- und lösungsorientierten Home-Care-Gesellschaft, in einem internationalen Unternehmensnetzwerk, zu sein

Ihr Verantwortungsbereich umfasst:

- Die Neukundenakquise und die Betreuung von Bestandskunden vor allem aus den Bereichen
- Die Vorstellung innovativer, medizintechnischer Geräte in Kombination mit erstklassigen Dienstleistungen
- Die Beratung von Medizinern und Patienten bei der Überleitung von Patienten aus der Klinik in die häusliche Umgebung bzw. in Pflegeeinrichtungen und Hospize
- Die Teilnahme an Messen, Veranstaltungen und Kongressen als Repräsentant des Unternehmens
- Die Teilnahme an der Notdienststrufbereitschaft

Wir freuen uns auf Kandidaten, die folgendes mitbringen:

- Ausgeprägtes Verkaufstalent und erste Vertriebserfolge
- Freude am Kundenkontakt
- Kommunikationsgeschick
- Unternehmerische Denkweise
- Erfolgsorientierte und verantwortungsbewusste Arbeitsweise
- Hohe soziale Kompetenz
- Organisations- und Präsentationstalent mit hoher Zuverlässigkeit
- Reisebereitschaft und Führerschein Klasse B
- perfekte Deutschkenntnisse

Neugierig geworden?

Wenn Sie eine vertriebsstarke Persönlichkeit sind, die sich gerne auch als Berufsanfänger oder Quereinsteiger in den Bereich der Medizintechnik wagen möchten und eine neue, spannende und abwechslungsreiche Herausforderung suchen, dann bewerben Sie sich - bitte mit Ihren vollständigen Unterlagen (Anschreiben, Lebenslauf, Zeugnisse und Zertifikate, Gehaltswunsch) - per E-Mail (karriere@nri-med.de) bei uns.

Wir freuen uns auf Ihre Unterlagen und sichern Ihnen eine absolut vertrauliche Behandlung Ihrer Bewerbung zu.